



USIDUC® recrute son/sa futur(e) Business Developer (F/H)

USIDUC®, entreprise familiale basée à Faverois (90), est un groupe industriel dynamique orienté vers **l'innovation, la transformation digitale et le développement de marques fortes sur des marchés de niche**. Pour atteindre nos objectifs, nous recherchons aujourd'hui un nouveau talent pour compléter notre équipe et participer à cette belle aventure !

Au sein d' USIDUC®, **l'ambition, l'esprit d'équipe et le dépassement de soi** font partie de notre ADN. Nous recherchons aujourd'hui **un(e) Business Developer (F/H)** qui saura partager nos valeurs et répondre aux missions proposées.

Si vous êtes passionné(e) par votre métier et par la satisfaction client, si vous aimez mettre en œuvre des projets au sein d'**une équipe solidaire, enthousiaste et performante**, si vous souhaitez rejoindre une entreprise où la bonne ambiance est reine, ce poste est fait pour vous !

Votre mission si vous l'acceptez ! 😊

Rattaché(e) à la Direction de l'entreprise, vous êtes en charge du développement commercial de nos services, via des comptes actifs et nouveaux comptes à développer. Ayant un véritable esprit de conquête, vous êtes force de proposition et apportez vos idées pour renforcer la stratégie commerciale de l'entreprise.

Votre mission :

Le développement du portefeuille clients :

- Identifier de nouvelles cibles, les prospector pour développer votre portefeuille clients, en suivant un référentiel commercial défini chaque année,
- Développer plusieurs leads pour maximiser vos résultats et votre performance,
- Assurer les volumes de ventes budgétés,
- Connaître et comprendre les besoins clients, afin de définir la meilleure stratégie commerciale et les arguments les plus pertinents pour convaincre,
- Créer et rédiger les offres commerciales, négocier avec le client/prospect, répondre aux demandes,
- Centraliser toutes les informations des clients / prospects dans l'ERP,
- Entretenir de bonnes relations avec les tiers de sorte à maintenir et développer l'image de marque de la société.
- Veiller à la confidentialité des informations confiées.

La gestion des appels d'offres :

- Identifier les appels d'offres répondant à nos compétences et services
- Piloter et créer les dossiers de réponse à ces appels d'offres
- Transformer les appels d'offres en commandes 😊

Le suivi de commande et l'évaluation de la satisfaction client :

- Piloter et suivre vos dossiers avec les équipes chargées des méthodes, de la production et de la qualité
- Maintenir la relation avec le client à chaque remise d'offre pour vérifier la bonne réception, recenser leurs premières réactions et s'assurer que leurs exigences (délais, qualité) ont été prises en compte

Ce que l'on recherche :

- La richesse et la force d'une expérience de 5 ans minimum sur un poste similaire
- Le goût du challenge et l'esprit de compétition
- Une grande aisance relationnelle, en toute situation
- Une connaissance des marchés aéronautique, militaire, luxe sera appréciée
- Une personne souriante, ouverte d'esprit, positive et persévérante
- De l'autonomie, de l'organisation et une grande rigueur
- Le goût de la négociation
- La maîtrise de l'anglais

Vous vous êtes reconnu(e) ? Rejoignez-nous ! 😊

Le poste que nous vous proposons est un CDI à pourvoir immédiatement, sur une base forfaitaire jour. Il est basé à Faverois avec des déplacements à prévoir en France et dans les pays limitrophes, pour cela vous aurez une jolie voiture 🚗

Rémunération suivant le profil et l'expérience : fixe annuel + **prime motivante sur CA.**

Chez USIDUC, nous aimons chouchouter nos salariés et sommes en cours de mise en place de nouveaux avantages : tickets restaurants nouvelle génération, une super mutuelle & d'autres éléments encore top secret en cours de déploiement 😊

Comment candidater ?

Envoyez-nous votre CV et faites-nous part de vos motivations :

Par mail à rh@usiduc.com ou par courrier : USIDUC SAS, 30 rue principale, 90100 FAVEROIS